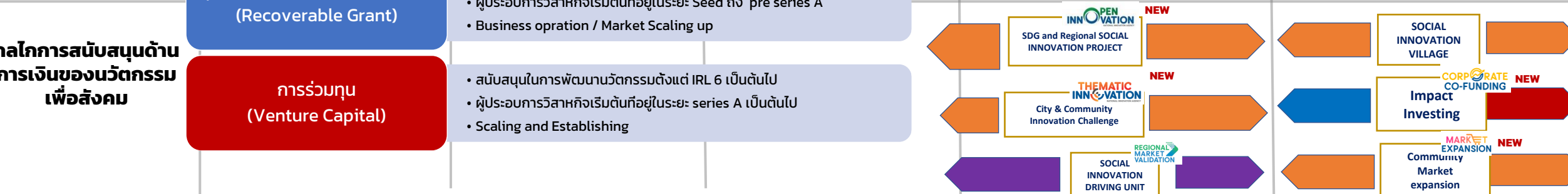
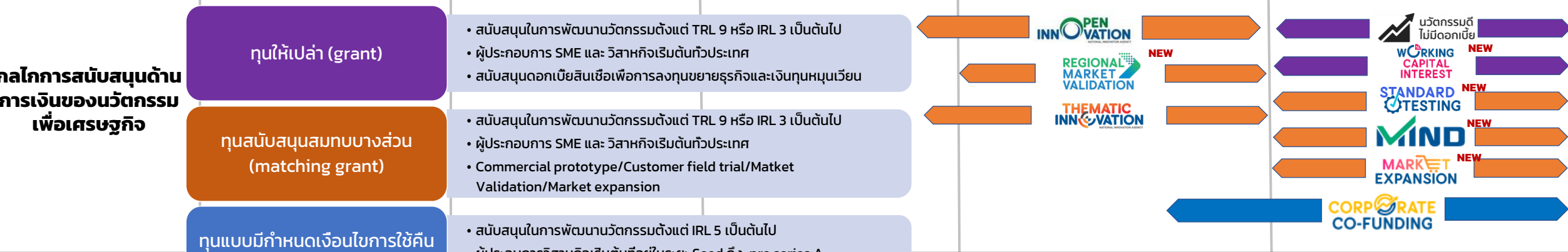
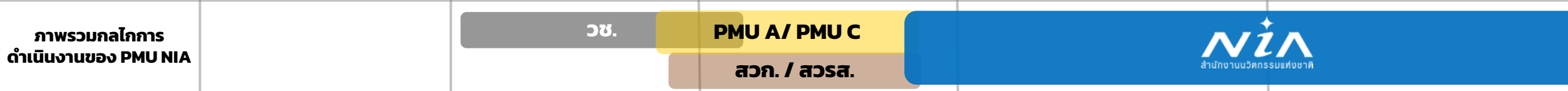
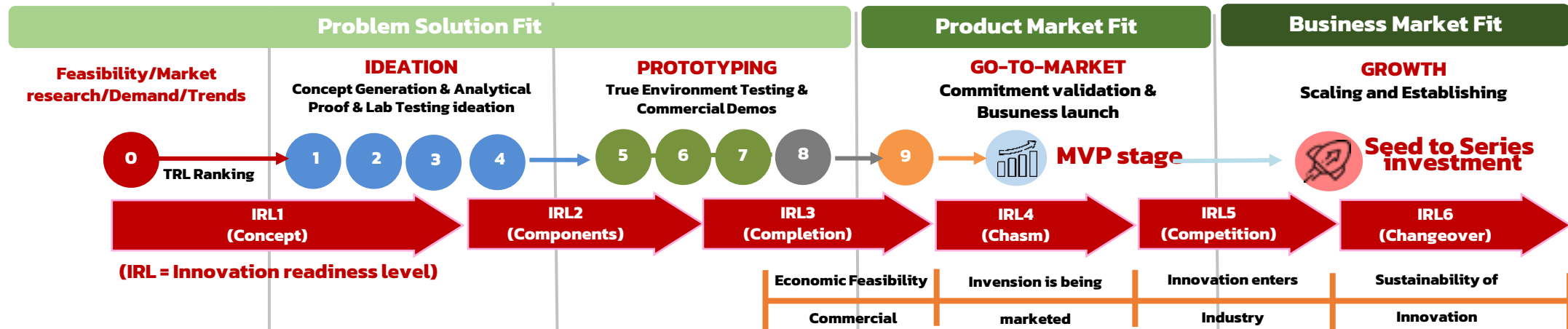


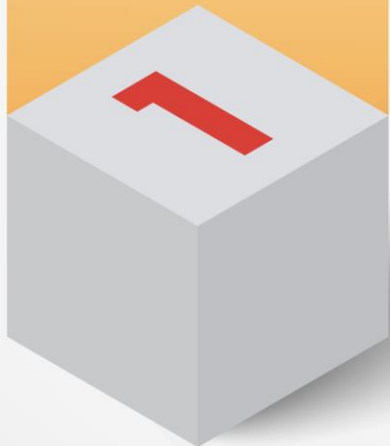
การสนับสนุนและเปิดรับข้อเสนอโครงการ ธุรกิจนวัตกรรมยานยนต์ไฟฟ้าของ NIA

แนวทาง วิธีการ กลไกสนับสนุนด้านการเงินรูปแบบใหม่



STAGE 1

- ประเมินความเป็นไปได้ทางเทคนิคเบื้องต้น
- ศึกษาขนาดความต้องการของผลิตภัณฑ์
- ประเมินความเป็นไปได้ทางการเงินและทางธุรกิจ
- มี actionplan สำหรับการพัฒนาสู่ stage 2



STAGE 2

- ประเมินความเป็นไปได้ทางเทคนิค
- ศึกษาความต้องการของ End 2 users
- ประเมินความเป็นไปได้ในการ 5 ดำเนินการ
- กำหนดคุณค่าที่จะส่งมอบให้ Users (Value proposition)
- กำหนดคุณลักษณะของผลิตภัณฑ์ 6 (product definition)
- วิเคราะห์ด้านการเงิน



STAGE 3

- พัฒนาการทางเทคนิค
- พัฒนาต้นแบบเบื้องต้น (rapid prototype)
- พัฒนาผลิตภัณฑ์ต้นแบบเชิงพาณิชย์ (Commercial prototype)
- ทดสอบการใช้งานผลิตภัณฑ์ /เทคโนโลยี/บริการกับกลุ่มตัวอย่างภายใน
- ทดสอบความปลอดภัย/คุณภาพ
- พัฒนาระบบการผลิต/การดำเนินงาน



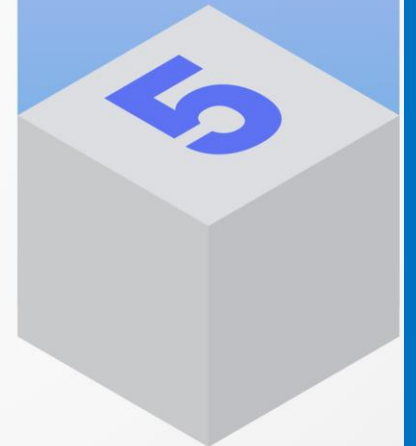
STAGE 4

- ขยายการทดสอบการใช้งานกับกลุ่ม ตัวอย่างภายใน
- ทดสอบการใช้งานกับกลุ่มลูกค้าจริง (Customer field trial)
- ทดสอบกระบวนการผลิตในระดับอุตสาหกรรม
- จัดหาทรัพยากรสำหรับการผลิตระดับอุตสาหกรรม
- ทดสอบตลาดและทดลองการจำหน่าย
- วางแผนขั้นสุดท้ายก่อนการผลิตจริง
- วางแผนหลังการขายและศึกษาวงจรชีวิต ของผลิตภัณฑ์



STAGE 5

- เข้าสู่กระบวนการปรับปรุงผลิตภัณฑ์หลังการขาย
- เปิดตัวและวางจำหน่ายผลิตภัณฑ์สู่ตลาด
- ผลิตผลิตภัณฑ์เต็มรูปแบบ
- เริ่มการวางจำหน่าย
- ติดตามผลตอบรับ



MANDATORY INNOVATION

ปีงบประมาณ
2567



NIA
สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ

ECONOMY INNOVATION

ทุนอุดหนุนโครงการนวัตกรรมที่จำเป็นต่อการพัฒนาประเทศ (Mandatory Grant) ประจำปีงบประมาณ 2567

คืออะไร?

ทุนให้เปล่า (grant) แบบอุดหนุนบางส่วน (matching fund) สำหรับผู้ประกอบการที่ต้องการพัฒนาต้นแบบนวัตกรรม (prototype) ทดสอบประสิทธิภาพการใช้งาน (efficiency) ในสภาพแวดล้อมจริง (หรือใกล้เคียง) ก่อนและหลังออกสู่ตลาด ทดสอบตามมาตรฐานที่เกี่ยวข้อง และที่ปรึกษาสำหรับขับเคลื่อนการขยายธุรกิจ โดยต้นแบบดังกล่าวต้องมีความเป็นนวัตกรรมระดับประเทศขึ้นไป ในด้านผลิตภัณฑ์ (product) บริการ (service) หรือกระบวนการ (process) และสามารถสร้างผลกระทบเชิงเศรษฐกิจในอุตสาหกรรมเป้าหมายที่กำหนด (theme) ได้

สาขาที่เปิดรับสมัคร



นวัตกรรมด้านอาหาร
และผลไม้ไทยมูลค่าสูง
เพื่อการส่งออก



นวัตกรรม
ด้านพืชและ
สัตว์เศรษฐกิจ



เศรษฐกิจหมุนเวียนและ
เศรษฐกิจคาร์บอนต่ำ
(Circular and Low-
Carbon Economy)



พลังงานสะอาด
(Clean Energy)



ธุรกิจดิจิทัลที่ใช้
เทคโนโลยีด้าน AI,
Robotic, Immersive
& IoT (ARI Tech)



ยานยนต์ไฟฟ้าและ
เทคโนโลยีที่เกี่ยวข้อง
(Electric Vehicle and
Relevant Technologies)

กลไกการสนับสนุน (Mechanisms)

กลไก (Mechanisms)	ระยะโครงการที่สนับสนุน (Stage)	กรอบวงเงินที่สนับสนุน (Budget Framework)	หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน (Use of Fund)	ผลที่ได้รับของกลไกการสนับสนุน (Outcome)
<p>กลไกการสนับสนุนทุนโครงการนวัตกรรมแบบมุ่งเป้า (Thematic Innovation)</p>	<p>STAGE 4</p> <p>ทดสอบความเป็นไปได้ทางการตลาด (Market Validation & Testing)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Matching Grant Max. 75% ของมูลค่าโครงการ • Max. 5,000,000 บาท ต่อ คค. ในระยะเวลาไม่เกิน 3 ปี 	<p>การทดสอบตลาด การปรับปรุงผลิตภัณฑ์ การประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์ และการลงทุน</p>	ผลิตภัณฑ์/บริการ/กระบวนการนวัตกรรม รายได้/มูลค่าการนำไปใช้จริง ผลการทดสอบการจำหน่าย/ทดสอบตลาด
<p>กลไกการสนับสนุนที่ปรึกษาเพื่อพัฒนานวัตกรรม (MIND)</p>	<p>STAGE 5</p> <p>การนำผลิตภัณฑ์หรือบริการเข้าสู่ตลาด (Launch & Beyond)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Technical Assistance Max. 50% ของมูลค่าโครงการ • Max. 1,000,000 บาท ต่อ คค. ในระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี 	<p>การจ้างที่ปรึกษา การปรับปรุงกระบวนการดำเนินงานภายในองค์กรด้านกลยุทธ์ธุรกิจ การตลาด ทรัพย์สินทางปัญญา การบัญชี การเงินและการลงทุนการค้าระหว่างประเทศ</p>	รายได้/มูลค่าการนำไปใช้จริง การปรับปรุงกระบวนการดำเนินธุรกิจหลังการจำหน่ายสินค้า/บริการนวัตกรรม
<p>กลไกการสนับสนุนการพัฒนามาตรฐานสำหรับธุรกิจนวัตกรรม (Standard Testing)</p>	<p>STAGE 5</p> <p>การนำผลิตภัณฑ์หรือบริการเข้าสู่ตลาด (Launch & Beyond)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Matching Grant Max. 50% ของมูลค่าโครงการ • Max. 1,500,000 บาท ต่อ คค. ในระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี 	<p>การจ้างที่ปรึกษา การปรับปรุงพัฒนากระบวนการผลิตและผลิตภัณฑ์ การวิเคราะห์ทดสอบเพื่อขอขึ้นทะเบียนการตรวจประเมินและขอรับรองมาตรฐาน</p>	การขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์ใหม่ในตลาดเป้าหมาย มาตรฐานใหม่/มาตรฐานสถานที่ผลิตใหม่ของตลาดเป้าหมายใหม่
<p>กลไกการขยายธุรกิจนวัตกรรม (Market Expansion)</p>	<p>STAGE 5</p> <p>การนำผลิตภัณฑ์หรือบริการเข้าสู่ตลาด (Launch & Beyond)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Technical Assistance Max. 50% หรือ 100% ของมูลค่าโครงการ • Max. 2,000,000 บาท ต่อ คค. ในระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี 	<p>การดำเนินงานทดสอบใช้งานในกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย พร้อมกับการประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์และการดำเนินธุรกิจ</p>	เกิดการใช้งานในกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย พร้อมกับการประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์และการดำเนินธุรกิจ
<p>กลไกสนับสนุนดอกเบี้ยบางส่วนเพื่อเสริมสภาพคล่อง (Matching Interest for Working Capital)</p>	<p>STAGE 5</p> <p>การนำผลิตภัณฑ์หรือบริการเข้าสู่ตลาด (Launch & Beyond)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Matching Grant Max. 75% ของดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียมที่เกิดขึ้น • Max. 1,500,000 บาท ต่อ คค. ในระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี 	<p>การเพิ่มสภาพคล่องเพื่อการเติบโตของธุรกิจฐานนวัตกรรม</p>	สภาพคล่องทางการเงินเพื่อการเติบโตของธุรกิจฐานนวัตกรรม
<p>กลไกการสนับสนุนผู้ประกอบการธุรกิจเทคโนโลยีและนวัตกรรมโดยมีโอกาสเติบโตและขยายตลาดโดยการร่วมมือจากแหล่งทุนภาครัฐและเอกชน (Corporate Co-funding)</p>	<p>STAGE 5</p> <p>การนำผลิตภัณฑ์หรือบริการเข้าสู่ตลาด (Launch & Beyond)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Recoverable Grant Max. 50% ของมูลค่าการลงทุน* • Max. 10,000,000 บาท ต่อ คค. ในระยะเวลาไม่เกิน 5 ปี 	<p>กิจกรรมเกี่ยวเนื่องกับการพัฒนาธุรกิจให้เติบโต เช่น การพัฒนาผลิตภัณฑ์ การตลาด การเพิ่มกำลังการผลิต การขยายทีม การจัดการทรัพย์สินทางปัญญา *เฉพาะนักลงทุนที่ผ่านการรับรอง</p>	เกิดการลงทุนเพิ่มผ่านกลไกการร่วมลงทุน เพื่อขยายการเติบโตของธุรกิจ <p>Recoverable Grant: 1:1 Fund max. 1-20 M THB Recoverable (Returns) with interest: startup, SME SfB: seed ถึง series-A</p>
<p>นวัตกรรมดี... ไม่มีดอกเบี้ย (Zero Loan Interest)</p>	<p>STAGE 5</p> <p>การนำผลิตภัณฑ์หรือบริการเข้าสู่ตลาด (Launch & Beyond)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Recoverable Grant Max. 100% ของมูลค่าดอกเบี้ย • Max. 5,000,000 บาท ต่อ คค. ในระยะเวลาไม่เกิน 3 ปี 	<p>การขยายผลิตภัณฑ์หรือบริการสู่เชิงพาณิชย์</p>	เกิดการลงทุนเพิ่มผ่านกลไกสินเชื่อธนาคาร เพื่อขยายการเติบโตของธุรกิจ

ธุรกิจนวัตกรรมยานยนต์ไฟฟ้า (Electric Vehicle : EV)

วัตถุประสงค์

เพื่อส่งเสริมและพัฒนาธุรกิจนวัตกรรมยานยนต์ไฟฟ้าและเทคโนโลยีเกี่ยวเนื่อง

เป้าหมาย

1. มูลค่าการขาย แบตเตอรี่ และชิ้นส่วนสำคัญ ตลอดจนเทคโนโลยีเกี่ยวเนื่องของยานยนต์ไฟฟ้าเพิ่มขึ้น โดยการใช้ผลงานวิจัย องค์กรความรู้ เทคโนโลยี และนวัตกรรม
2. จำนวนผู้ประกอบการที่พัฒนาและผลิตแบตเตอรี่และชิ้นส่วนสำคัญ ตลอดจนเทคโนโลยีเกี่ยวเนื่องของยานยนต์ไฟฟ้าเพิ่มขึ้น โดยการใช้ผลงานวิจัย องค์กรความรู้ เทคโนโลยี และนวัตกรรม





ระบบโครงสร้างพื้นฐาน และ ส่วนประกอบสำคัญ (EV infrastructure & System integration)

- กระบวนการผลิตยานยนต์ไฟฟ้า
- ระบบโครงสร้างพื้นฐาน ชิ้นส่วนและส่วนประกอบที่สำคัญ ด้วยการใช้เทคโนโลยีขั้นสูง เพื่อผลิตยานยนต์ไฟฟ้า
- ระบบ (System integration) และพัฒนาซอฟต์แวร์เพื่อใช้กับยานยนต์ไฟฟ้า



แพลตฟอร์มและบริการสนับสนุน (EV Solution platform)

- แพลตฟอร์มและบริการที่เกี่ยวข้องกับยานยนต์ไฟฟ้า (ธุรกิจโมเดลแบบใหม่)
- แพลตฟอร์มและบริการที่เกี่ยวข้องกับสถานีชาร์จ
- แพลตฟอร์มและบริการที่เกี่ยวข้องกับการจ่ายกระแสไฟฟ้าของแบตเตอรี่ การใช้งานของยานยนต์ไฟฟ้าและสถานีชาร์จ เพื่อให้มีประสิทธิภาพสูง



การพัฒนาขานยนต์ไฟฟ้าที่มีลักษณะเฉพาะ (Specific Autonomous & Connected Vehicles)

- ยานยนต์ไฟฟ้า (อาทิ รถยนต์นั่ง รถกระบะ รถจักรยานยนต์ รถบัส รถบรรทุก รถสามล้อ เรือโดยสาร เป็นต้น)

		IDEATION Concept Generation & Analytical Proof & Lab Testing ideation	PROTOTYPING True Environment Testing & Commercial Demos	GO-TO-MARKET Production in operation & Recruit New skills	GROWTH Scaling and Establishing	MATURITY M&A, PRE-IPO, IPO
<p>กลไกการสนับสนุนด้านการเงิน</p>	<p>นวัตกรรมเพื่อเศรษฐกิจ</p>					

คืออะไร?

- ทุนอุดหนุนสมทบบางส่วน (Matching Grant) ในสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 75 ของมูลค่าโครงการ คิดเป็นมูลค่าการสนับสนุนไม่เกิน 5,000,000 บาทต่อโครงการ **ในระยะเวลาไม่เกิน 3 ปี**
- สำหรับการทดสอบความเป็นไปได้ทางการตลาดของผลิตภัณฑ์หรือบริการนวัตกรรม การปรับปรุงผลิตภัณฑ์หรือบริการนวัตกรรมให้ตอบโจทย์ตลาดเป้าหมายมากขึ้น การประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์และการลงทุน เป็นต้น

สิ่งที่ต้องส่งมอบ

- ผลการทดสอบความเป็นไปได้ทางการตลาดในกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย
- ผลการทดสอบการใช้งานจริงและรายได้ที่เกิดจากโครงการ
- ผลการประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์และการลงทุน

เหมาะกับใคร?

วิสาหกิจฐานนวัตกรรมที่มีผลิตภัณฑ์หรือบริการในที่พร้อมทดสอบความเป็นไปได้ทางการตลาด

RU Stage 4 - Market Validation and Testing

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน	สัดส่วนการสนับสนุนของ NIA
1. หมวดค่าวัตถุดิบ/ค่าวัสดุอุปกรณ์ เช่น ค่าวัสดุอุปกรณ์สำหรับปรับปรุงผลิตภัณฑ์/ทดสอบตลาด	Max. 50%
2. หมวดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน เช่น ค่าจ้างออกแบบบรรจุภัณฑ์	Max. 100%
3. หมวดค่าวิเคราะห์ทดสอบ เช่น ค่าทดสอบการยอมรับของกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย	Max. 100%
4. หมวดค่าตอบแทน เช่น ค่าตอบแทนที่ปรึกษาด้านการตลาด	Max. 100%
5. หมวดค่าถ่ายทอดเทคโนโลยี	Max. 50%
รวม	Max. 75% Max. 5 ล้านบาท

Max. 40% ของมูลค่าการสนับสนุน

คืออะไร?

- ทุนอุดหนุนสมทบบางส่วน (Matching Grant) ในสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 50 ของมูลค่าโครงการ คิดเป็นมูลค่าการสนับสนุนไม่เกิน 1,000,000 บาทต่อโครงการ **ในระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี**
- สำหรับการจ้างที่ปรึกษา การปรับปรุงกระบวนการดำเนินงานภายในองค์กรด้านกลยุทธ์ ธุรกิจ การตลาด ทรัพย์สินทางปัญญา การบัญชี การเงินและการลงทุน การค้าระหว่างประเทศ

สิ่งที่ต้องส่งมอบ

- รายงานผลการดำเนินงานของที่ปรึกษา
- ผลการนำรายงานที่ปรึกษาไปปฏิบัติจริง
- รายงานผลรายได้ที่เกิดขึ้นจากการดำเนินโครงการ

เหมาะกับใคร?

วิสาหกิจฐานนวัตกรรมที่มีผลิตภัณฑ์หรือบริการที่จำหน่ายเชิงพาณิชย์อยู่แล้ว และต้องการเข้าถึงบริการที่ปรึกษาด้านการเติบโตทางธุรกิจ

RU Stage 5 – Launch and Beyond

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน	สัดส่วนการสนับสนุนของ NIA
1. หมวดค่าวัตถุดิบ/ค่าวัสดุอุปกรณ์ เช่น ค่าปรับปรุงกระบวนการจัดการในองค์กร	Max. 50%
2. หมวดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน เช่น ค่าตอบแทนที่ปรึกษาด้านกลยุทธ์ธุรกิจ การตลาด ทรัพย์สินทางปัญญา การบัญชี การเงินและการลงทุน การค้าระหว่างประเทศ	Max. 50%
รวม	Max. 50% Max. 1.0 ล้านบาท

คืออะไร?

- ทุนอุดหนุนสมทบบางส่วน (Matching Grant) ในสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 50 ของมูลค่าโครงการ คิดเป็นมูลค่าการสนับสนุนไม่เกิน 1,500,000 บาทต่อโครงการ **ในระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี**
- สำหรับการจ้างที่ปรึกษาการปรับปรุงกระบวนการดำเนินงานภายในองค์กร การวิเคราะห์ทดสอบการทวนสอบและประเมินผลเพื่อขอขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์หรือขอรับรองมาตรฐานที่สำคัญต่อการเติบโตทางธุรกิจ

สิ่งที่ต้องส่งมอบ

- ผลการขอขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์ และ/หรือ การขอรับรองมาตรฐาน
- รายงานผลรายได้ที่เกิดขึ้นจากการดำเนินโครงการ

เหมาะกับใคร?

วิสาหกิจฐานนวัตกรรมที่มีผลิตภัณฑ์หรือบริการที่จำหน่ายเชิงพาณิชย์อยู่แล้ว และต้องการขอขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์ในตลาดเป้าหมาย และ/หรือ ขอรับรองมาตรฐานที่เกี่ยวข้อง เพื่อเปิดตลาดใหม่ และ/หรือ เพิ่มขีดความสามารถทางการแข่งขันในตลาดเดิม

RU Stage 5 – Launch and Beyond

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน	สัดส่วนการสนับสนุนของ NIA
1. หมวดค่าวัตถุดิบ/ค่าวัสดุอุปกรณ์ เช่น ค่าวัสดุอุปกรณ์ที่ใช้ในการประกอบการขอขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์ หรือการขอรับรองมาตรฐานที่เกี่ยวข้อง	Max. 50%
2. หมวดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน เช่น ค่าปรับปรุงและพัฒนากระบวนการการผลิตผลิตภัณฑ์ และสถานที่ผลิต ค่าธรรมเนียมการขอขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์ ค่าธรรมเนียมการขอรับรองมาตรฐาน ค่าจ้างผู้ตรวจประเมิน	Max. 100%
3. หมวดค่าวิเคราะห์ทดสอบ เช่น ค่าวิเคราะห์ทดสอบคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ ค่าตรวจประเมินสถานที่ผลิตและกระบวนการผลิต	Max. 100%
4. หมวดค่าตอบแทน เช่น ค่าตอบแทนที่ปรึกษาด้านการขึ้นทะเบียนผลิตภัณฑ์และการขอรับรองมาตรฐานที่เกี่ยวข้อง	Max. 100%
รวม	Max. 50% Max. 1.5 ล้านบาท

กลไกสนับสนุนดอกเบี้ยบางส่วนเพื่อเสริมสภาพคล่อง (Matching Interest for Working Capital)

คืออะไร?

- ทุนอุดหนุนสมทบบางส่วน (Matching Grant) ในสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 75 ของมูลค่าดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียม คิดเป็นมูลค่าการสนับสนุนไม่เกิน 1,500,000 บาทต่อโครงการ ในระยะเวลาไม่เกิน 1 ปี
- สภาพคล่องเพื่อการเติบโตของธุรกิจฐานนวัตกรรม

สิ่งที่ต้องส่งมอบ

- รายได้ที่เกิดจากโครงการ
- ผลการประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์และการลงทุน

เหมาะกับใคร?

วิสาหกิจฐานนวัตกรรมที่มีผลิตภัณฑ์หรือบริการที่พร้อมจะเข้าสู่ตลาด หรืออยู่ในตลาดเรียบร้อยแล้ว และต้องการเพิ่มสภาพคล่องทางการเงิน

RU Stage 5 – Launch and Beyond

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน	สัดส่วนการสนับสนุนของ NIA
1. ดอกเบี้ยสินเชื่อทุกประเภท	Max. 100%
2. ค่าธรรมเนียมค่าประกันจาก บสย.	Max. 100%
3. ดอกเบี้ยที่เกิดจากการระดมทุนคราวด์ฟันดิง	Max. 100%
ในรูปแบบการออกหุ้นกู้ (Debt Crowdfunding) ผ่านผู้ให้บริการระบบคราวด์ฟันดิง ที่ได้รับความเห็นชอบจาก ก.ส.ด.	
รวม	Max. 75% Max. 1.5 ล้านบาท

คืออะไร?

- ทุนอุดหนุน (Grant) ในสัดส่วนสูงสุดร้อยละ 100 ของมูลค่าดอกเบี้ย คิดเป็นมูลค่าการสนับสนุนไม่เกิน 5,000,000 บาทต่อโครงการ ในระยะเวลาไม่เกิน 3 ปี
- สำหรับการขยายธุรกิจสู่เชิงพาณิชย์ของธุรกิจฐานนวัตกรรม

สิ่งที่ต้องส่งมอบ

- รายได้ที่เกิดจากโครงการ
- ผลการประเมินความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์และการลงทุน

เหมาะกับใคร?

วิสาหกิจฐานนวัตกรรมที่มีผลิตภัณฑ์หรือบริการที่พร้อมจะเข้าสู่ตลาดหรืออยู่ในตลาดเรียบร้อยแล้ว และต้องการขยายการสู่เชิงพาณิชย์หรือขยายการตลาด

RU Stage 5 – Launch and Beyond

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน

หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน	สัดส่วนการสนับสนุนของ NIA
1. ดอกเบี้ยสำหรับขยายธุรกิจนวัตกรรม เช่น อาคารโรงงาน เครื่องจักร ฯลฯ	Max. 100%
SCM	Max. 100% Max. 5 ล้านบาท



คุณสมบัติผู้สมัคร

1. เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนถูกต้องตามกฎหมาย
2. นิติบุคคลที่สมัครรับทุนต้องมีผู้ถือหุ้นเป็นสัญชาติไทยอย่างน้อยร้อยละ 51
3. นิติบุคคลเป็นผู้ถือกรรมสิทธิ์ในเทคโนโลยีหลัก (core technology) ที่ใช้ในโครงการ ทั้งนี้ สามารถเป็นการขอใช้สิทธิ์ (licensing) ในทรัพย์สินทางปัญญาได้ (Intellectual Property; IP)
4. มีโมเดลธุรกิจ (business model) และแผนการดำเนินธุรกิจ (business plan) ที่ชัดเจน เพื่อรองรับการขยายผลโครงการอย่างมีประสิทธิภาพ
5. นิติบุคคล หรือกรรมการบริหารของนิติบุคคล มีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมเป้าหมาย ไม่น้อยกว่า 3 ปี

เกณฑ์การพิจารณา

1. การพิจารณาด้านความเป็นนวัตกรรมและเทคโนโลยี / บริการ

- ประเด็นปัญหาของอุตสาหกรรม (Pain points of industry)
- แนวทางวิธีการแก้ปัญหาและความเป็นนวัตกรรม
- ความแตกต่างระหว่างสิ่งที่มีอยู่แล้วในปัจจุบันกับแนวคิดหรือเทคโนโลยีใหม่ที่ใช้ในโครงการ
- ความเป็นไปได้ทางด้านเทคโนโลยีและบริการ
- แนวทางและความเป็นไปได้ในการขยายผล (Scale up)

2. การพิจารณาด้านศักยภาพด้านการตลาดและกลยุทธ์ธุรกิจนวัตกรรม

- กลยุทธ์การบริหารจัดการธุรกิจ/แผนธุรกิจ
- ขนาดของตลาด / ตอบสนองทิศทางและแนวโน้มตลาด / ส่วนแบ่งของตลาด
- กลุ่มลูกค้าเป้าหมายทางการตลาด / จำนวนช่องทางและวิธีการการจัดจำหน่าย
- สภาพการแข่งขันของคู่แข่งในปัจจุบัน
- ความเป็นไปได้ในการลงทุน/การจัดการต้นทุนและผลตอบแทน

3. การพิจารณาด้านศักยภาพการบริหารจัดการธุรกิจนวัตกรรม

- ความเป็นผู้นำ (Leadership) / ประสบการณ์ / ความเชี่ยวชาญในธุรกิจ
- เครือข่ายความร่วมมือทางธุรกิจและผู้เชี่ยวชาญ
- ความพร้อมและความเชี่ยวชาญของบุคลากรในองค์กร

MANDATORY INNOVATION

TIMELINE



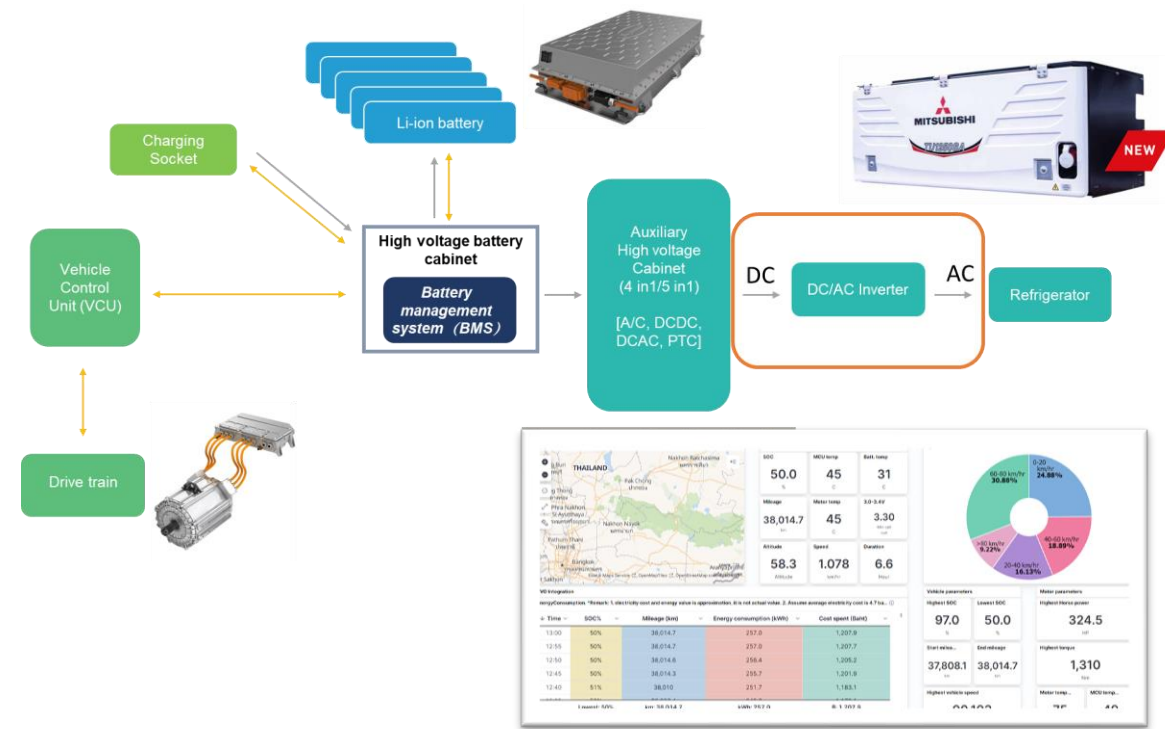
รับสมัครตั้งแต่วันที่ – 15 ธันวาคม 2566

ขั้นตอนการขอรับทุน (Timeline)

กิจกรรม	ปี 2566			ปี 2567								
	ต.ค.	พ.ย.	ธ.ค.	ม.ค.	ก.พ.	มี.ค.	เม.ย.	พ.ค.	มิ.ย.	ก.ค.	ส.ค.	ก.ย.
1. กิจกรรมประชาสัมพันธ์ทุน												
2. ผู้ขอรับทุนลงทะเบียน และยื่นโครงการผ่านระบบออนไลน์ที่ https://mis.nia.or.th/				รอบที่ 2 เปิดลงทะเบียน วันที่ 1 กพ – 31 มีค 67								
3. ผู้ขอรับทุนนำเสนอข้อเสนอโครงการเชิงหลักการ (conceptual proposal) ตามแบบฟอร์มที่กำหนด เอกสารที่ต้องส่ง: ไฟล์นำเสนอ (ppt)												
4. ประกาศผลรายชื่อผู้ผ่านเข้ารอบ												
5. ผู้ขอรับทุนพัฒนาข้อเสนอโครงการฉบับสมบูรณ์ (full proposal) ตามแบบฟอร์มที่กำหนด												
6. ผู้ขอรับทุนนำเสนอโครงการต่อคณะกรรมการ (peer committee) เอกสารที่ต้องส่ง: ข้อเสนอโครงการฉบับสมบูรณ์ (full proposal) และไฟล์นำเสนอ (ppt)												
7. ผู้ขอรับทุนนำเสนอโครงการต่อคณะกรรมการกลั่นกรองโครงการนวัตกรรม (sub-committee) เอกสารที่ต้องส่ง: ข้อเสนอโครงการฉบับสมบูรณ์ (ฉบับแก้ไข) (revised full proposal) และไฟล์นำเสนอ (ฉบับแก้ไข) (revised ppt)												
8. ผู้ขอรับทุนลงนามสัญญา กับ สนช. และเริ่มดำเนินโครงการ												

ผู้รับทุนลงทะเบียนและยื่นโครงการผ่านระบบออนไลน์ รอบที่ 2 ตั้งแต่วันที่ 1 กุมภาพันธ์ – 31 มีนาคม 2567

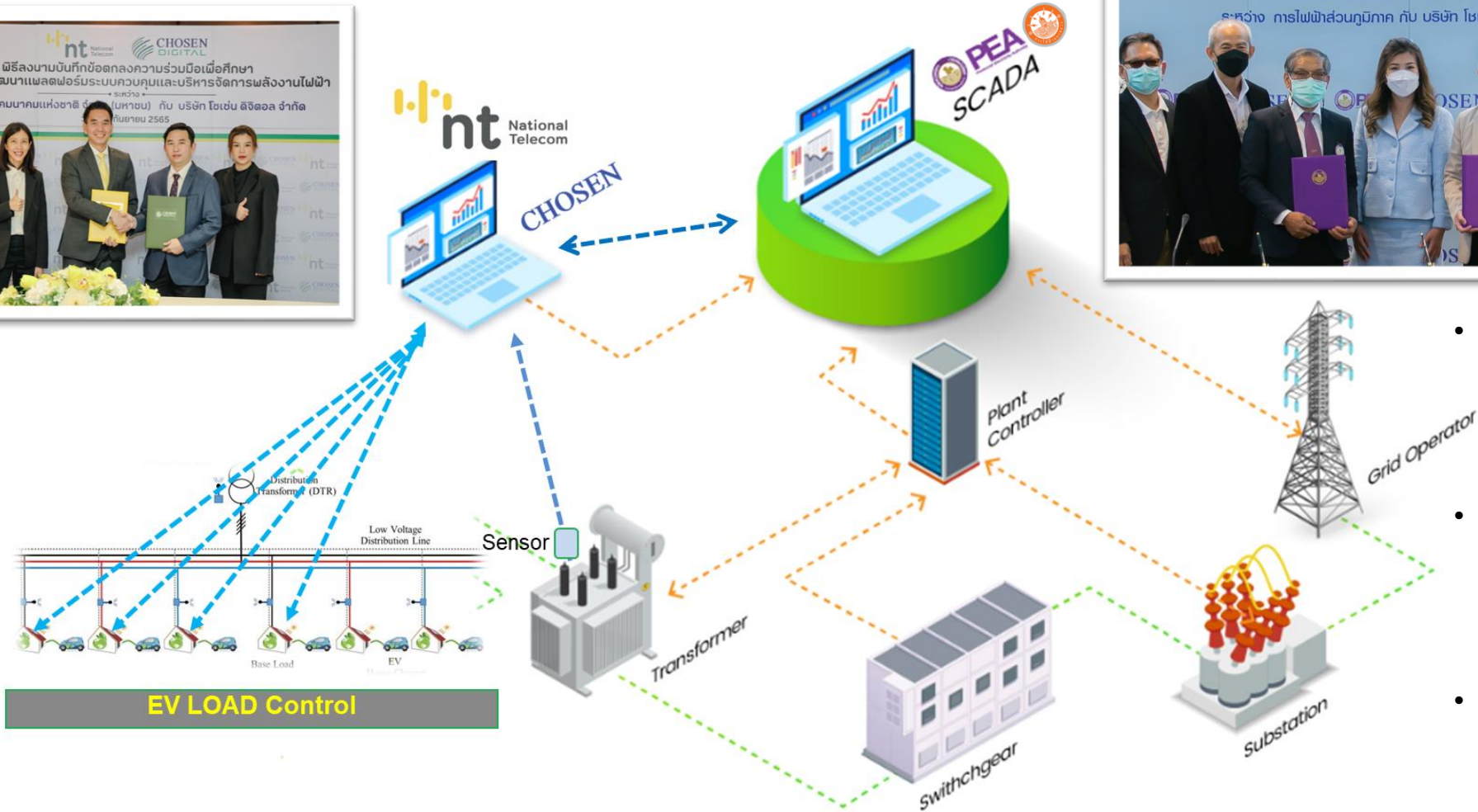
Innovation



- พัฒนาระบบกำเนิดไฟฟ้ามีชุดแปลงไฟสองชุดให้สามารถทำงานคู่กันได้ เช่น ระบบส่งกำลัง 10 kW สองชุดสามารถทำงานพร้อมกันได้ถึง 20 kW กรณีที่กำลังไฟฟ้าถูกใช้งานหนัก แต่ในเวลาที่กำลังไฟฟ้าของโหลดต่ำหรือน้อยกว่า 10 kW ระบบส่งกำลังไฟฟ้าจะทำงานเพียงชุดเดียว
- ในกรณีที่ชุดแปลงไฟตัวใดตัวหนึ่งมีปัญหาชุดแปลงไฟที่เหลือจะสามารถทำงานได้เพื่อให้ชุดทำความเย็นยังคงทำงานได้ต่อไปในระหว่างขนส่ง

- พัฒนาชุดกำเนิดไฟฟ้ารูปคลื่นไซน์บริสุทธิ์ของคอมพิวเตอร์เซอร์ที่มีคลื่นเป็นขั้นบันได (Simulated sine wave)
- โดยสามารถควบคุมอุณหภูมิของห้องเย็นอยู่ระหว่าง - 15 ถึง - 20 องศาเซลเซียส
- ทำงานได้อย่างต่อเนื่องไม่น้อยกว่า 12 ชั่วโมง

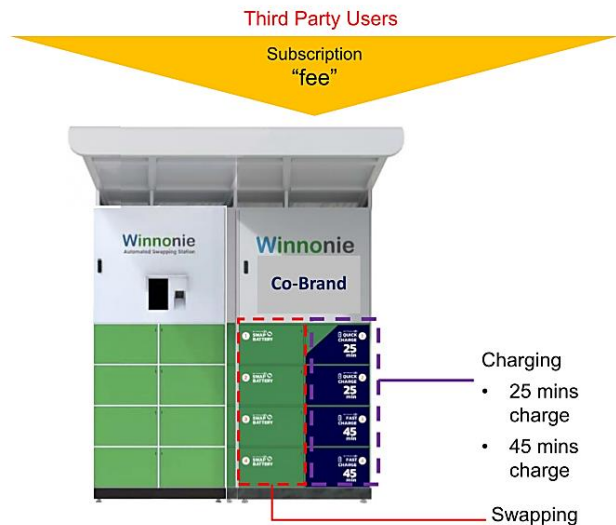
Innovation



- พัฒนา Software Platform ขึ้นเอง ในประเทศไทย เพื่อควบคุมการปล่อยพลังงานของ EV Charger ได้ทุกรุ่น ทุกยี่ห้อรวมทั้งรถไฟฟ้าจากประเทศจีน
- มีการเชื่อมต่อข้อมูลแบบ Realtime กับหม้อแปลง และระบบข้อมูลของการไฟฟ้า เพื่อบริหารพลังงาน ไม่ให้เกิดโหลดของหม้อแปลง รวมถึงสายส่ง และระบบ Grid
- software ช่วยบริหารจัดการ จะสามารถลด load ลงได้ถึงกว่า 70%

Innovation

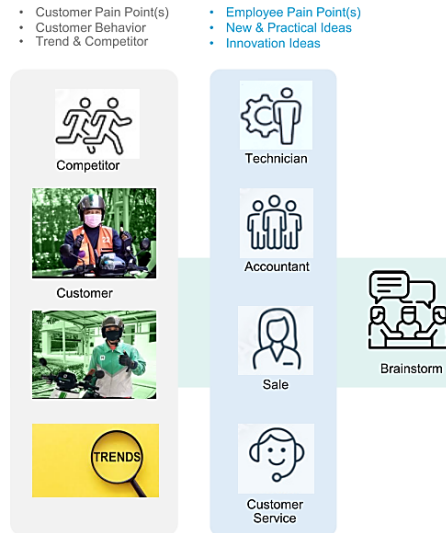
Collaboration: Universal Battery Swapping and Fast Charging Stations Winnonie



การพัฒนาสถานีสับเปลี่ยนแบตเตอรี่

- รองรับแบตเตอรี่ ได้หลายรุ่น หลายยี่ห้อ
- ออกแบบสถานีให้สามารถต่อแบบ jigsaw ปรับเปลี่ยนตามพื้นที่และรองรับผู้ใช้งานที่เพิ่มมากขึ้น
- รองรับการอัดประจุในรูปแบบรวดเร็ว
- เชื่อมต่อ API ข้อมูลระหว่างรถ แบตเตอรี่ ทุกแบรนด์และผู้ใช้งาน เพื่อใช้ในการบริหารจัดการสถานี

Software development



#	รายละเอียด	
1	User management Web application on cloud	Replaced
2	ค่าพัฒนา application สำหรับ rider - พัฒนา App ขึ้นใหม่ทั้งหมด - แบน react application - ไม่จำกัด user	
3	Call center Web application on cloud	New
4	Contract management Web application on cloud	
5	Bike service center management (ศูนย์บริการ Winnonie) Web application on cloud	
6	Part & inventory management Web application on cloud	
7	Payment & billing Web application on cloud	
8	Report & dashboard Web application on cloud	
9	Customer Relation Management	
10	Fleet Management	
11	License, Server and Cloud Cost	

Winnonie

Result : Simple / Faster / Smarter

- Optimized Station Efficiency and Safety
- New Features On Smart Users App
- Smart Service Center and CRM Module
- Smart Maintenance
- Smart Accountant Asset Management
- Smart Partner/ Fleet Model
- Work Anywhere
- Dashboard & Report

การพัฒนา Software

- Upgrade แพลตฟอร์มเดิมให้สามารถทำได้มีประสิทธิภาพสูงขึ้น
- พัฒนาฟังก์ชันการใช้งานเพื่อรองรับการให้บริการระบบอัตโนมัติ
- พัฒนาระบบการเก็บข้อมูล วิเคราะห์ และบริหารจัดการการให้บริการธุรกิจในอนาคต
- เชื่อมต่อข้อมูลผู้ใช้บริการและศูนย์ซ่อมบำรุงภายนอก เกิดการสร้างงานและธุรกิจต่อเนื่อง

ติดต่อสอบถามและดูรายละเอียดเพิ่มเติม



<https://mandatory.nia.or.th>
Email: mandatory@nia.or.th

- นวัตกรรมด้านอาหารและผลไม้ไทย
คุณค่าสูงและมูลค่าสูง
099-256-1455 (จิตรภณ)
- นวัตกรรมด้านพืชและสัตว์เศรษฐกิจ
087-563-2074 (ภัสสร)
- เศรษฐกิจการหมุนเวียนและ
เศรษฐกิจคาร์บอนต่ำ
085-911 4691 (วัลยา)

- พลังงานสะอาด:
085-911 4691 (วัลยา)
- ธุรกิจดิจิทัลที่ใช้เทคโนโลยี
ด้าน ARI Tech:
085-525 5241 (สุทธิรักษ์)
- ยานยนต์ไฟฟ้าและเทคโนโลยี
ที่เกี่ยวข้อง:
093-535 9498 (อภิวัฒน์)



ศึกษารายละเอียดเพิ่มเติม
และดาวน์โหลดเอกสารที่เกี่ยวข้อง

Thank you

CONTACT

Mr. Ukrit Kijsirichareanchai
Innovation Developer Manager
National Innovation Agency (Public Organization)

T : 02-017 5555 ext 562

M : 081-936 5540

E : ukrit@nia.or.th

W : www.nia.or.th

